

## **Crayon: Software til licensstyring er falsk tryghed**

### **Software til licensstyring som LicenseWatch er ingen garanti for, at virksomheden snyder sig selv eller softwareproducenten**

Licensstyringssoftware er i hastig fremmarch hos store og mellemstore virksomheder som nødvendige registreringsværktøjer til softwarelicenser. Men softwaren er ingen garanti for at virksomheden snyder sig selv eller softwareproducenterne. Outputtet er nemlig åbent for fortolkning og tegner derfor ikke et retvisende billede af behovet kontra beholdningen af licenser.

Charlotte Schnack er direktør hos Crayon. Hun siger:

”Software som LicenseWatch er kun en del af løsningen. Som registreringsværktøj er det et godt redskab, men uden et dybdegående kendskab til licensreglerne hos den enkelte producent, er løsningen ikke meget bedre end et regneark. Licensoversigten skal analyseres og bruges i forhandlingen af licensaftalen overfor forhandleren, for at skaffe virksomheden den bedst mulige aftale.”

### **Komplicerede licensregler guld værd for producenterne**

Frygten for at have få for softwarelicenser og få besøg af Microsofts blodhunde får, ifølge Charlotte Schnack, virksomheder til at vælge en dyrere licensaftale, end de rent faktisk har brug for, og det kan koste en mellemstor dansk virksomhed op til 500.000 kr. ekstra om året.

Af samme grund vinder licensstyringssoftware stort frem som løsning på problemet, men softwareproducenterne tjener stadigvæk millioner på virksomheders manglende kendskab til licensreglerne.

”Jo mere uoverskueligt softwareproducenterne formulerer deres licensregler, jo større køber virksomhederne ind af frygt for at være underlicenseret. Sælgerne hos de store producenter er tilmed dygtige til at skræmme kunderne til at vælge en dyrere løsning for at være på den sikre side. Det kan koste mange hundredetusinde om året, selv ved brug af licensstyringssoftware, da det er umuligt for en it-chef at kende samtlige regler hos den enkelte producent.” slutter Charlotte Schnack.